HADANO MEISUI
ROTARY CLUB WEEKLY

例会場　秦野市南矢名 1-5-13　ミッシェル　　TEL0463-(59)-9825
事務所　厚木市 林 1-26-14　磯部由紀子　　TEL090-2163-2586
例会日　毎週木曜日　12 時 30 分～13 時 30 分
会長　大屋富茂　　幹事　桐山晃忠　　会報・雑誌・IT 委員長　鈴木和夫

「ロータリーのマジック」
2024 年～2025 年度国際ロータリー会長
ステファニーA,アーチック

第１９０６回　　２０２４年８月２９日（木）

秦野名水ロータリークラブ
ミッシェル　１２：３０

１．点　　鐘

２．合　　唱　「それでこそロータリー」，四つのテスト

３．お客様の紹介

国際ロータリー 会員増強委員会委員　岩澤（いわさわ） あゆみ様（茅ヶ崎 RC）
秦野ロータリークラブ 会　長　郭（かく） 根男（くんなむ） 様（秦野 RC）

４．会長の時間

５．幹事報告

【ガバナー事務所より】
1. 8 月のレート　1 ドル＝154 円
2. 2024 年 8 月「会員増強・新クラブ結成推進月間」リソースのご案内
3. ロータリー財団（11 月）卓話者派遣依頼について【差し替え版】
4. 財団 NEWS 2024 年 8 月号
5. ロータリー米山記念奨学会「ハイライトよねやま」293 号
6. 現元クラブ会長/会長エレクト宛「第 53 回ロータリー研究会登録申込書」
7. 第 16 回日韓親善会議開催のご案内【再送】※8 月末まで受付延長

【受付文書】
・ブックスタート事業への協賛について（お願い）
・米山梅吉記念館 賛助会ご入会のお願いと“館報”秋号

【例会変更】

【本日の配布物】
・第 1906 回例会次第
・地区大会パンフレット
・ガバナー月信 2023-24 年度最終号
・ガバナー月信 2024 年 8 月号
・山谷・東島年度（2023 - 24 年度）クラブのあゆみ

６．記念日

・会員誕生祝　　諸星道さん（8/17）　鈴木さん（8/27）

７．スマイル報告

岩澤あけみさん「大屋会長　マニラからのお帰りなさいませ。今日は久しぶりでお邪魔します。例会場が明るくなってビックリしました！　今日は宜しくお願いします。」

郭　根男さん　「本日は岩澤様の卓話を聞きにまいりました。よろしくお願いします」

大屋　富茂さん　「久しぶりの例会で嬉しい気分です。RI 会員増強委員岩澤あけみ様卓話宜しくお願い申し上げます。」

桐山　晃忠さん　「台風の災害にあいませんでしたか？70ｍは経験していない風速ですね。気を付けましょう。」

北村まり子さん　「台風が早く過ぎるといいですね。」

原　恵美子さん　「台風が心配です。娘が今日フランクフルトから羽田に向かっています。無事な帰国をいのっています。」

東島　礼美さん　「岩澤様　郭様　今日は雨の中ありがとうございます。よろしくお願いします」

神崎　達郎さん　「先週土、日、月でフィリッピン、マニラへウオータープロジェクトの調印式に行ってまいりました。11 月の完成式には大勢の参加を期待しています。」

古谷スミ子さん　「台湾へのお見送りご苦労様でした。フィリッピンは大屋会長神崎さんご苦労様でした。まり子さん７月８月同乗させてありがとうございます。皆さんのご厚意にスマイルします」

鈴木　和夫さん　「誕生日のお祝いありがとうございます。　７３歳になりました。スマイルします。」

諸星　道治さん　「誕生日のお祝いありがとうございます。国際ロータリー会員増強委員岩澤様　秦野RC会長郭様　地区増強拡大維持委員　ようこそ今日はよろしくお願いします。」

山本　裕宣さん　「スマイルします」

山谷洋子さん　「雨の中岩澤様　郭様ようこそおいでくださいました。本日はどうぞよろしくお願い致します。」

諸星　利男さん　「台風一過は来週になりそうですね。」

原　　郁夫さん　「ど～か台風がそれてどこかへ行ってくれ～　稲が倒れてしまいます。」

８．出席報告

日付け	会員数	出席義務	出席数	出席率
８月２９日	１５名	１５名	１３名	86，6%

９．地区委員会報告

10．委員会及びその他の報告

11．卓　話

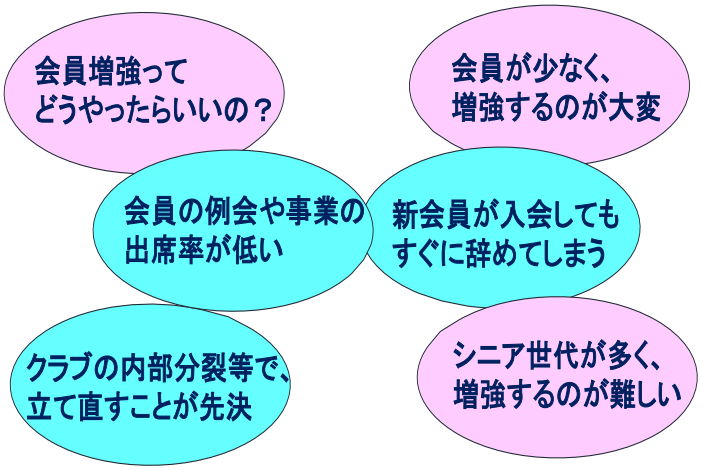
「会員増強とシルバー会員」

国際ロータリー 会員増強委員会委員　岩澤（いわさわ） あゆみ様

国際ロータリー第2780地区
秦野名水ロータリークラブ

「会員増強・維持につながるこれからのクラブづくり」

国際ロータリー第2780地区 2021-2023年度会員増強委員会 委員長
2024-2027年度 国際ロータリー会員増強委員会 委員
岩澤 あゆみ（茅ヶ崎RC）



元気なクラブには　共通点があった！

クラブで会員増強・維持を成功するために

① いまのクラブの現状を会員みんなで理解
② 会員増強・会員維持について、今の状況はどうか
➜リストがない、意欲がない、方法がわからない
➜クラブの運営面で新会員を迎え入れるために
見直した方がいいことはあるか？（会費・会員種別など）
➜衛星クラブ
➜クラブの戦略はあるか、明確な目標があるか

このようなことをクラブ全体で考えていく事が、
ファーストステップ！

増強・維持に成功したクラブの共通点

① 覚悟を決めたリーダーがいた（会長または増強委員長）
② やるときめたらやる！
③ これまでにやってこなかったことも積極的にチャレンジ
（オープン例会や夜間例会、ゲストを呼ぶ親睦懇親会など）

④ 地区委員会との連携、AGとの連携が上手だったクラブ
（情報収集にとんでいて、つねに柔軟に方向転換もしながら動いていた。また、他のクラブの事情を聞きながら自クラブの行動にすぐに活かす姿勢。そして何よりも困ったときの相談にのってもらえる）

⑤ クラブの目標や戦略計画が明確にある

元気なクラブの共通点

① クラブとしてのありたい姿、目指す形が明確
➜クラブビジョンを持っている・クラブ戦略計画を持っている

② 会員一人ひとりの声を聞く仕掛けがある
➜情報集会・会員卓話・懇親会

③ 会員の維持率が高い

④ 会員増強に成功している

会員満足度が高い
＝居場所がある
＝元気なクラブ！！

同好会の活発化

①戦略計画（長期・会員増強）の立案・検証

クラブの未来を描き、中長期の目標を定める際に最も重要なものは、クラブに関してのビジョンをしっかりと持つことです。

クラブの棚卸しをしてみよう！

クラブの会員基盤の向上・活性化
➜クラブの「継続性」の確保

➜クラブのフューチャービジョン
→クラブ全体で「共有」

3 Year Rolling Goals

②魅力あるクラブ作りが増強と維持につながる

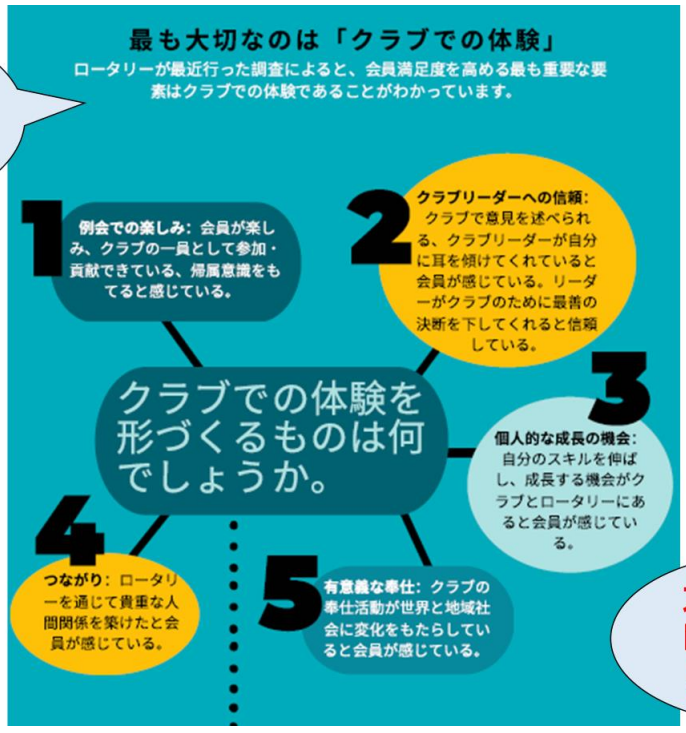
・クラブビジョンのクラブ全体への浸透と実践
・会員それぞれに居場所がある
・多世代・多様な会員がいる
・充実した例会・卓話
・会員にとっての様々な経験を得る機会・ラーニングの機会

クラブ運営の見直し
（会員種別や会費など）

➜会員の満足度を上げる
➜入りたくなるクラブ
➜辞めたくないクラブ

一人の退会防止は、一人の増強と同じ価値がある！

会員満足度を高めるには？



ロータリーのマジック

大切なのは「クラブでの体験」！！

Rotary

12. 点　鐘