

# HADANO MEISUI ROTARY CLUB WEEKLY

例会場 秦野市平沢 2550-1 秦野商工会議所内 TEL(0463)81-1355  
事務所 秦野市平沢 2550-1 秦野商工会議所内 TEL(0463)81-1355  
例会日 毎週木曜日 12時30分～13時30分  
会長 鈴木和夫 幹事 山谷洋子 会報・雑誌・IT委員長 原恵美子



奉仕しよう みんなの人生を豊かにするために

2021年～2022年度国際ロータリー会長  
シェカール・メータ

第1774回 2022年2月24日(木) <<週報>>

秦野名水ロータリークラブ  
秦野商工会議所 12:30  
(ハイブリット)

1. 点 鐘
2. 合 唱 「手に手つないで」 (原恵美子さん)、四つのテスト (東島礼美さん)



### 3. お客様の紹介

ヤバタマサコ  
・矢端雅子 様 (小田原RC)

### 4. 会長の時間



○テレビを見ていましたら、早咲きの桜の便りが届いておりました。この近くですと、伊豆の河津桜が有名です。今月いっぱい桜まつりを開催しているそうです。昨年度はコロナの影響で中止だったそうです。今年度は、昨年度中止にも関わらず、沢山の花見見物客がおおかったという事で、感染対策をしっかりと行って開催したというニュースが届いておりました。秦野の近くですと松田山

の河津桜。まだ1分咲きか2分咲きと言っていました。映像が出ておりましたが菜の花が桜の木の下に見事に黄色に咲きほこっておりました。伊豆の方に行こうかなと思いましたが、コロナが怖くてずっと家におりました。今日この頃です。

○運が開ける名経営者のすごい言葉、第12弾「京セラ創業者 稲森和夫」

★簡単な事です。成功するまでやめないんです。

・退路のないことは かえって強さになる

企業もひと絶対には失ってはならないのがベンチャースピリットだ。とかく

失いがちなこの精神を奮い立たせるのもリーダーの役目である。

京セラ（京都セラミック）創業者の稲盛和夫は1970年代、「私は失敗したことがない」と豪語し、日立の技術者に食ってかかれたことがある。日立には一流の技術者がたくさんいる。それでも研究開発の成功率は3割だ。稲盛のように失敗した事がないなどおかしいというのだ。稲盛はこう応じた。「簡単な事です。成功するまでやめないからです」。

大企業には何割かの失敗が許されるが、ベンチャー企業では失敗は命取りになる。いったん「やる」と決めたら成功するまでやり抜くベンチャースピリットこそが、京セラを世界的企業へとおしあげたのだ。

1983年、京セラで成功した稲盛は電気通信事業への進出を決める。土光臨調で通信自由化の方向が打ち出されたからだ。

だが、リスクは大きかった。通信事業を独占してきた電電公社（現NTT）が4兆円の売上なのに対し、京セラは2000億円あまり。巨像とアリである。

しかし、稲盛はベンチャー企業の経営者がチャレンジ精神を持って参入するほうがよいと考え、「京セラには積み立ててきた手持ち資金が1500億円ある。このうち1000億円をつかわせてほしい。」と取締役会で訴えた。

#### ・「泡沫会社の意地」がKDDIを成功企業にした

ソニーの森田昭夫やセコムの飯田亮、ウシオ電機の牛尾次郎の賛同を得て、84年に稲盛は第二電電（現DDI）を設立する。だが、その後国鉄（現JR）系の日本テレコム、日本道路公団とトヨタが組んだ日本高速通信が参入、気がつけば稲盛の第二電電は泡沫扱いされかけていた。

確かに両者は第二電電より規模も大きくインフラも備えていた。しかし稲盛は「私は創業以来ずっと人の通らない道を切り開いてきた。泡沫にもベンチャーの意地がある」と考え、困難と言われた通信回線ルートの敷設、不利と言われた法人営業などに乗り出す。その際社員にこう檄を飛ばした。「100年に1度という大変革期にめぐりあわせたことを大変な幸運と思おうではないか。成功に向けて一丸となって燃えよう」

結果、3年はかかるといわれた伝送路を2年4カ月で開通させ、契約数においても130万回線と3社中トップの成績を収めることになった。93年には3社のトップを切って株式上場を果たしている。

#### ★リーダーズ・アドバイス

後に稲盛はJAL（日本航空）の会長として同社の再建にあたる。親方日の丸体質の同社にベンチャースピリット、アメーバ経営などを持ち込んでみごと短期間で再生させている。ベンチャースピリットを持ち続ける大切さがわかる。

## 5. 幹事報告

【ガバナー事務所より】⇒無し

【受付文書】

①「ロータリーの友」購読料改定のお知らせ

【例会変更】⇒無し

【本日の配布物】

・ロータリーの友3月号

## 6. 記念日

・会社創業記念日

・入会記念日

・御結婚記念日

・御誕生記念日（会 員）神崎さん（2/24）、酒井さん（3/1）  
（配偶者）



## 7. スマイル報告



○鈴木和夫さん「早咲きの桜の便りが届き始めました。河津桜が5分咲き位です！春よ早く来い!!スマイルします。」

○山谷洋子さん「3月3日は桃の節句。ひな祭りです。昨日、やっとおひな様を飾りました。白酒やちらし寿司などを供えて女子の健やかな成長を祈る行事です。日本らしい行事ですね。」

○北村まり子さん「仕事が忙しく、一寸遅れました。スマイルします。」

○古谷スミ子さん「3/6に予定されていた林文子さんの講演会の変更をめぐってヒヤリとしたり、ハッとしたり失敗がありました。ご披露致しますので失敗なきよう宜しくお願い致します。」

○大屋富茂さん「突然のカフン症でしょうか？鼻水が止まりません!!(ロータリー奉仕デー)をよろしくお願い致します。」

○神崎達朗さん「誕生日のお祝いありがとうございます。蚕豆の花ゆれていし、ふるさとも、わが母も夢みることはなし。生方たつえ」

○桐山晃忠さん「スマイルします。」

○原郁夫さん「昨日あたり、千葉港に車がついたと思います。」

○原恵美子さん「二月も下旬となり春が近づいてきたように思います。以前は花粉症がひどかったのですが、今はだいぶ良くなってまいりました。」

○東島礼美さん「春の気配が致します。山のあたりにも!!」

○諸星道治さん「春近しにスマイルします。矢端さん今日もズーム参加ありがとうございます。」

○山本裕宣さん「スマイルします。」 合計43,000円

## 8. 出席報告

○会員数 16名、会員義務 16名、出席数 12名、出席率 75%

## 9. 地区委員会報告

## 10. 委員会及びその他の報告

○ロータリー奉仕デーの報告 古谷実行委員長

3月6日に予定しておりました、林文子さんの講演会が5月8日に変更されました。実行委員としてはまん防が3月6日まで延長になりましたがそこでとどまるのも勇気のいる事、伸ばすのも勇気のいる事でした。安全策を執って5月8日に延長をさせて頂きました。

3月6日のチラシを皆さんに10枚ずつお渡ししております。方々にお配りしていると思いますが、その後の始末はどうでしょうか？

頼んでいただいたところには、訂正に回って頂き、「是非おいで下さい」とご案内をして頂きたい。宜しくお願い致します。



## 11. クラブフォーラム 会員増強について

○大屋会員増強委員会委員長



・ガバナー補佐として、ロータリー奉仕デー、地区大会についてのお話がありました。

・会員増強について

今の会員増強の仕方は、秦野名水RCのシステムの中に連れ込んで来ようという事で、クラブ戦略計画委員会と相談をして色々な事を改革していかないと、新しい方を入れる場合どうしたらいいかと言う事を検討していか

ないといけないのではないかと。地区でも、地区戦略委員会から、クラブのビジョン

、クラブ戦略計画を作ってくださいと再三言われています。当クラブも戦略委員会を中心にしているいろいろな問題を検討して、大きなビジョンを作り計画を基に各年度の会長がそれに向かって、進んでゆけばよいクラブになるのではないかと思います。今現在の情勢の中で、会員の皆様がゲストとしてこの例会場に引っ張れる候補者がいるかどうか？皆さんにお聞きしたいと思っております。

(神崎さん)

- ・今期は増強委員長がガバナー補佐と兼務しているという事で、なかなかガバナー補佐の職務が忙しくて増強の方にも力がいかないところがあるように思います。言いにくいですが言ってみました。  
候補としては、会社の隣の方がおりますが、入会申込書とロータリーの友を添えて色々お話を伺ってきましたが、コロナ過の中ですのでそのような気分ではないと言う事ですので、再度話を伺ってきます。

(古谷さん)

- ・候補者としておりました方には断られてしまいました。次の候補の人の所に行ってみます。

(原恵美子さん)

- ・昨年の夏ころに2人の候補者の人にお話しをしに行きました。現状大変な事が起きているようですので日を置いて行けば、可能性はあると思っております。

(諸星道治さん)

- ・一人候補者がいます。今まで入った会員の方を誘っても効果がない、新しい人をアタックする方法はないかなと考えております。

(原郁夫さん)

- ・自分の気持ちとして、秦野名水RCに入って来いと強く言えない。地区に対しても！自分の進退どうしようか迷っている状態で入って来いととは言えない。

(東島さん)

- ・私の周りには、候補者がいない。お寺・墓石・葬祭センターとかは大変不況で声をかけようがない状態です。

(山本さん)

- ・以前取引をしている所に話をしたら、営業所だから厚木でRCに入っている。一応アタックしましたが、ただ人を増やせばいいものではないと思います。

(桐山さん)

- ・いろいろ当たっていますが、コロナが災いしてなかなかロータリーに目を向けてくれない。時期が時期だけに難しいですね。

○いろいろな意見を頂きました。まず自分が、秦野名水RCが好きかどうか、これが一番の所ですね。自分が秦野名水RC好きでなければ勧められない。「新入会員がクラブにもたらす新鮮なアイデアや新しい考え方はクラブが地域社会に即した存在であり続けるものの欠かせないものである」マイロータリーよりクラブにゲストをお招きして、入会候補者の期待に応えられるクラブになっているのかどうかと、これは戦略計画に関係してくると思います。現状人を集めなければいけない。候補者をどんどん上げて頂ければ、会長・推薦者と3人でいきたいと思っております。宜しくお願い致します。

## 12. 点 鐘