

# HADANO MEISUI ROTARY CLUB WEEKLY

例会場 秦野市平沢 2550-1 秦野商工会議所内 TEL(0463)81-1355

事務所 秦野市平沢 2550-1 秦野商工会議所内 TEL(0463)81-1355

例会日 毎週木曜日 12時30分～13時30分

会長 瀬戸 誠 幹事前 肇 会報委員長 鈴木和夫



## 人類に奉仕するロータリー

2016年～2017年度国際ロータリー会長  
ジョン・ジャーム

第1509回例会 2016年8月25日(木) (晴)

司会 柳川清紀副幹事

点鐘 瀬戸誠会長

合唱 「手に手をつないで」(酒井健一さん)

「四つのテスト」(米山君夫さん)

ビジター紹介 第2780地区 ガバナー 佐野英之様(秦野RC)、第7G ガバナー補佐 長谷部俊夫様(伊勢原中央RC)

第7G グループ幹事 小西英昭様(伊勢原中央RC)、

第7G グループ会計 柳川正男様(伊勢原中央RC)

御誕生記念日 鈴木和夫さん(8/27)

### 会長の時間

- 会長の時間というのは、7月の第一例会で説明したように、ロータリーのことを会員の皆様に広くいろいろな話しをして下さいという時間なのですが、今日はガバナーに来て頂いておりますのでロータリーの難しいためになる話しはお願いすることにして、私は予測的な話しをさせていただきます。
- バブルの時代がありまして、どのくらいの時代かと言いますと1989年後半から1990年・1991年の頃になります。どういう時代かと言いますと、平均株価が一番高くて4万円近くにいきました。今は1万数千円です。一般企業が貸借入れするとだいたい金利は7%～

8%の支払いがあるわけですが、今はどのくらいかと言うと優良企業の場合で2%を切っており、これは凄いことです。10億借りている企業は金利だけで8千万近く返されなければならないわけです。

このバブル時代の金利が今も続いていたら、秦野市内の優良企業(中小企業)は一社もなくなってしまうのではなかろうかと、凄い状況になってしまいます。長期国債で5～6%、もっとうつてしまったかもしれない凄い時代でした。

秦野の地域的の話してはどうなのか? 秦野の住宅地は不動産単価でどのくらいかと言いますと、軒並み坪単価100万を超えてしまったわけで、その時住宅を購入された方は今でも本当に苦労されています。現在はどうなのかと言いますと、私の家の辺りは50万を切って40万、ちょっと秦野の奥の方へいくと30万を切ってしまうくらいです。また商業地域でバブル期で200万超えましたが、今は100万しません。工場専門地域でも坪60万を超えてしまいましたが、今は20万を切っています。今工場地域を坪60万以上で買ってしまおうと収支が合わないわけです。バブルという時代はそういう時代であったのです。

それでも悪いことばかりではなく、土地のオーナーさんは素晴らしくて、渋沢駅前の雑居ビルで坪単価1万

会員数	34名
出席数	23名
出席率	67.65%
前々回の修正	—%

メイクアップ	
--------	--

本日のプログラム	8月25日 ○ガバナー公式訪問 佐野ガバナー
----------	------------------------------

次週のプログラム	9月1日 ○クラブフォーラム 定例理事会 軽便鉄道・友好RC 青少年奉仕委員会
----------	---

以上、1万出しても借りて数多くで敷金倍出すので貸して欲しいという時代でしたが、現在は渋沢駅前商業テナントで坪6千円を切っていますから、倍近く膨れ上がっていたわけです。

ではその他はどうかと、生活消費材 宅配お弁当だと一番安いもので550円位していました。ファミレスのハンバーグランチの一番安いものでも千円札だけでは食べられなかったものです。現在はお弁当も300円代、ファミレスのランチもワンコインで食べられるわけです。この半額のお金は何処にいったのか?と思います。ただ有難いことに当時の年収一千万位でも生活消費額がそれだけ下がったので、今700万位でも当時の一千万位の生活水準が味わうことができます。ということで今の時代が全て悪いとは言えないです。因みに東京都心で年収一千万の生活というのは秦野に来ると地域対比でいうと600万~700万位で東京都心の年収一千万の生活水準と同じ生活ができるわけです。よって秦野はそれだけを見ると地域的にも経済的にもネガティブに考えなくてもいいことがたくさんあるわけです。先日違う角度から言って現代経営者は100mだったら7秒台で走る、プロ野球だったら200km/hで投げなければならぬという表現をしましたが、逆を言ったらバブルのころ1億の国債を持っている人は不労所得で500万~600万利息が付いたわけで、当時のサラリーマンで年収300万位しかない人は一生懸命働いても追いつかない。不動産にしてもどんどん膨れ上がって買えない金額までになってしまった。やっと今の時代は努力する者・頑張ってる人にチャンスがあるという恵まれた時代になってきた、勿論経営は難しいけれど頑張った人にはそれだけのチャンスがあるということです。

- 強引にロータリーの話しにもってきますが、新会員に来てくれる方、若くて活力ある経営者の方を入れて、そういうチャンスに挑戦する方々を入れられれば恐らく秦野名水ロータリークラブも活力ある団体に生まれ変わると信じております。

今年の名水ロータリークラブの目標は『会員増強と親睦』ですので、できる限り一人でも多くの会員に入会してもらい、活力あるクラブに変えて行きたいと思えます。

- ガバナー事務所より

①2015-2016年度青少年交換帰国学生報告会・解団式のご案内

日 時：2016年9月3日(土) 14:00~17:00

場 所：アイクロス湘南 6階E会議室(辻堂北口)

問合せ先：ガバナー事務所

※お返事は2016年8月29日(月)までにガバナー事務所宛にご連絡下さい。

②地区大会 クラブ会員登録・家族登録のお願い

## 幹事報告

### 【受付文書】

- ①じんじん秦野編応援団長 古谷義幸秦野市長より、映画「じんじん秦野編」ご協賛の皆さま

## スマイル報告

- 第2780地区ガバナー 佐野英之様(秦野)「本日は公式訪問です。宜しくお願ひ申し上げます。」
- 第7G ガバナー補佐 長谷部俊夫さん、第7G 幹事 小西英昭さん、第7G 会計 柳川正男さん「本日はガバナー公式訪問に同行致しました。どうぞ一日宜しくお願ひ致します。」
- 瀬戸誠さん「本日はガバナー・ガバナー補佐 他御一同様よろしくお願ひ致します。」
- 前肇さん「佐野ガバナー、本日は宜しくお願ひ致します。」
- 柳川清紀さん「佐野ガバナー、本日はよろしくご指導下さい。」
- 諸星道治さん「ガバナー訪問にスマイルします。」
- 鈴木和夫さん「佐野ガバナー、本日は宜しくお願ひ致します。誕生日のお祝ひありがとうございます。高齢者の仲間入りをしました。」
- 神崎達朗さん「佐野ガバナー・長谷部ガバナー補佐・小西幹事・柳川会計、秦野名水ロータリークラブへようこそ。佐野ガバナー、公式訪問・地区大会と慌ただしいスケジュールが続きます、お体をご自愛下さい。」
- 山口光弘さん「佐野英之ガバナー・長谷部俊夫ガバナー補佐・小西グループ幹事・柳川正男グループ会計、ご苦勞様です。本日は宜しくお願ひ致します。」
- 木村眞澄さん「本日はガバナー訪問ありがとうございます。」
- 陶山典之さん「スマイルします。」
- 高橋幸雄さん「ガバナー訪問有難うございます。スマイルします。」
- 加藤一也さん「スマイルします。」
- 関隆明さん「スマイルします。」
- 諸星利男さん「残暑お見舞い申し上げます。」
- 吉田久美子さん「佐野ガバナー・長谷部ガバナー補佐・小西グループ幹事・柳川グループ会計 ようこそいらっしゃいました。先週の皆出席ありがとうございます。」
- 諸星常平さん「本日は、佐野ガバナーようこそ名水へ。」

宜しくご指導お願いします。」

- 酒井健一さん「佐野ガバナーご苦労様です。」
- 米山君夫さん「佐野ガバナー・長谷部ガバナー補佐・小西グループ幹事・柳川グループ会計、ご苦労様です。今日一日ご指導の程よろしくお願い致します。」
- 小澤賢さん「スマイルします。」
- 山谷洋子さん「スマイルします。」
- 大屋富茂さん「一年に一度のガバナー訪問です。会員一同心からの歓迎と併せガバナーよりのご指導をよろしくお願い致します。」
- 古谷スミ子さん「お暑期中ガバナー訪問有難うございます。ご指導よろしくお願い致します。」

合計 74,000 円

### 委員会及びその他の報告

- 消防自動車派遣委員会 高橋幸雄副委員長  
8月4日に送りました消防自動車ですが、無事に到着しペイントされた写真が送付されました。皆さん良く見て下さい。ありがとうございました。

### 卓 話

- 長谷部俊夫ガバナー補佐



それでは、佐野ガバナーのご紹介をさせていただきます。詳細は配布資料を参照願います。またクラブ委員会活動計画書 6頁をご覧ください。

#### \*ロータリー歴

1983年10月25日 秦野RC入会

2001～2002年度 秦野RC会長

その後も数々の地区委員・委員長を務められる。

2007年～2008年 GSE団長としてアメリカ カルフォルニアへ派遣

2011年～2012年度 第7Gガバナー補佐

2014年～2015年度 ガバナーエレクト

- 佐野英之ガバナーのお話し



いろいろご紹介頂きましたが、同じ秦野3クラブの中の秦野RCに33年間在籍している男でございます。また秦野では3人目のガバナーとして仰せつかっておりますが、何せまだガバナーになって2ヶ月になるかなというところでホヤホヤでございます。脱線するところもあるかもしれませんがご容赦頂きたいと思ひます。

今年の地区大会は10月15日・16日と文化会館 並びに体育館で開催されます。秦野クラブが初めてこの地に地区大会を持ってきたということで、是非この秦野を知って頂くために神奈川県及び全国のガバナーをお呼びして行いたいと思ひます。当クラブにも副主幹という形で是非ご協力の程お願いしたいと思ひます。

それでは、ジョン・ジャーム会長の人柄、人間性から入っていきたくと思ひます。

彼はRC在籍35～36年で年齢は78歳と伺っています。そして趣味はなく、趣味としての仕事が自分の娯楽と言っております。

彼は伝統的な募金の達人で、ご存知の通りポリオ2億円チャレンジに挑戦し見事にこれを達成した凄腕であります。ロータリーは“陰徳の美”としてあまりにも長い間その素晴らしさを隠し続けてきました。皆さんが行っている行動を多くの人々に伝えるべきだと彼は言っております。そして信じさせるのは奉仕の機会だとも言っております。

それでは皆さん、リーダーとしての三要素は何でしょう？それは①常に紳士的であること、②誰にでも親身であること、③何にでも達成することができる。ということのようです。

そしてRIの課題は、①RCをもっとビジネスライクに運営すること、ロータリーは無駄をなくす努力はしているがこれをもっと加速すべきである。②ロータリーは現在いろいろな意味での今後を決定づける歴史的な節目である。

R Iのテーマ「人類に奉仕するロータリー」の下、我々の地区の実情を踏まえて地区方針に全力を尽くす所存であります。

ここで地区方針の前に、「戦略計画」についてもう一度おさらいをしたいと思います。

ロータリー活動における理念と実践はとても重要な要素であります。理念の無い実践は活動の価値がなく、実践しない理念だけの活動は空虚です。理念と実践を調和させることが重要です。そして会員の3つの義務、①会費の納入、②例会への出席、③ロータリーの友やガバナー月信を購読することは皆さんご承知だと思います。

さらにこれに加えて、奉仕活動に積極的に参加することを望んでおります。ロータリーは職業人の集まりです。そして会員の職業は多様性に富み、高潔性・倫理観を重んじリーダーシップに優れた方々であります。さらに奉仕を通じて親睦を育み、親睦を通じて奉仕を实践させる団体がロータリーであり、これこそが中核となる価値観であるということです。

その他詳細は、クラブ活動計画書の3頁～5頁及び配布資料をご覧ください。

○ 佐野ガバナー地区方針 [配布資料参照]

①戦略計画の継続、②3つの義務の遂行、③ロータリークラブセントラルに10個以上の目標設定、さらにこれに加えて重点目標を4項目挙げました。①会員増強と維持、②公共イメージ、③財団/米山への寄付、④オンラインツールの活用 です。

最後に、ロータリー・クラブセントラルについて、是非会長は会長年度の計画をたて、年度の進捗状況を把握し、クラブの目標を達成するようにして頂きたいと思っております。

以上次年度目標・運営方針を発表しましたが、会長・幹事さんはもとより、クラブの皆さんは是非ガバナー補佐を交えて地区とクラブの絆をより強くし、風通しの良いクラブ作りをお願いしたいと思っております。

最後に、創設者ポール・ハリスの名言

『世界は常に変化している。ロータリーは世界と共に変化して成長していかなければならない。ロータリーの物語は幾度も書き換えられなければならない』この言葉を皆さん、心にとめておいて頂ければ幸甚です。そして今年度がクラブの会員さんはもとより、クラブ・地区がますます活性化することを望んでやみません。

お互い頑張りましょう！

司会進行 長谷部ガバナー補佐



1. 職業奉仕委員長 諸星常平さん

毎回当クラブは、職業奉仕として各会の職場訪問や昨年は秦野市役所の公共施設を訪問しました。また今年度は当クラブの会員の経営する老人ホームを訪問したいと思っております。ただ毎回訪問すると施設長や医院長の話しはよく聞いたのですが、今回は実際に働いているスタッフの方に話しを聞いてみたいと思っています。

[質問]

先程R I会長が「例会よりも奉仕を優先する」という話しを伺ったわけですが、規定審議会によりますと例会は月2回以上でもよいとのこと。他団体に比べて入会の厳しさや親睦の度合いが違うのではなかろうかと思えますし、それとロータリーの誇りというか素晴らしい奉仕を行っているということが失われるのではないかということが懸念されます。そこでお考えをお願いします。

[回答]

規定審議会で一応月2回以上開催でかまわないと改正しようと思っておりますが、いろいろな意見が出ています。規定審議会でもまだ決定はしていません。また日本に伝わってくるのは、11月～1月に冊子が配布されるのでそれを見ながらクラブ内で全員で検討し、クラブの柔軟や総意で決めて頂き、次に諸規定を変えて行くという形で対応していかないと、いきなりこう決まったから変えていくということではできません。

あくまでも名水ロータリークラブの皆さんの総意で決めていくということ、R Iとしてもクラブが主体であるということです。

また3年後には規定審議会に変更されるかもしれませんので、そここのところも加味して考えて頂きたいと思っております。今回の規定審議会ではハードルを凄く低くし

ております。若い30代40代の会員を如何に入れるか、そして今のままの古い体質のまま入れた場合どうかといろいろありまして、RIとしては一人でも多くの方に入ってもらい、特に低開発国でのクラブ数等がどんどん増えているのでその方々にも入り易いようにするという方向で進んでいます。

ただ自分たちは今までの体質でいいのだと自分たちのクラブの特色を出していけば良いと、あくまでも皆さんの総意で決めていけば宜しいかと思えます。そして若い人たちが如何に入り易いクラブにするのか、それもまた一つの勉強になります。

## 2. 社会奉仕委員長 小澤賢さん

私は会員になって日が浅いのですが、この度社会奉仕委員長に任命して頂いております。まだまだ未熟ではありますが、助言を頂ければと思っております。

社会奉仕活動として、3クラブ合同例会の実施は例年通り実施を考えております。またその他、他団体との合同例会など新しいことを取り入れていきたいと考えております。

### [質問]

今までの名水ロータリークラブの歴史や意義など私自身が理解できていないことが多く、皆様への相談は常にしながら進めるべきと考えておりますが、これから新しいことを取り入れる際に心掛けることを教えて頂きたいと思えます。

### [回答]

新会員教育はどこクラブでもあるわけですが、ロータリー用語や運営の仕方は先輩や文献を見て勉強できるわけですが、やはり社会奉仕は五大奉仕の第3番目に掲げられておることは承知されていると思えます。事例的には①人間尊重が一人として、社会的弱者の支援・子育て支援・社会治安の向上・災害に備える。

②地域発展として、産業育成・観光の街づくり・街並み整備等。

③環境保全・街路樹の清掃・クリーンエネルギーの活用。

④共同奉仕・街頭キャンペーン

以上4項目が挙げられています。この中で今まで属している継続事業があればこの中で適用して頂ければ社会奉仕委員会のマストができると思えます。

## 3. 青少年奉仕副委員長 古谷スミ子さん

青少年奉仕は公共イメージ向上等も考えて、できれば継続事業していきたいと思っておりますがなかなか継続でき兼ねると、例えば今回の埼玉での事件で青少年奉仕としてはこのようなことを起こさないような人づくりを考え奉仕を続けております。

実は一昨年は命の授業を市内の中学校に出かけて行いました。これは2年続きで実施しましたが、残念なことに昨年は実施できませんでした。なかなかクラブの中で統一見解を得ることが難しいです。是非実施している現場を見て欲しいと思えますがそれも思うように任せません。

今年も委員会として動き出しております。市内の高校へ行って出前授業をさせて頂きたいとお願いに伺う予定になっております。

### [質問]

秦野RCが手をつなぐ親の会・手をつなぐ育成会でしょうか、そういうところで障害者に対するクリスマス会やもちつき会というものを長く実施されていると伺い、一つの事業を長い間続けられる続け方、クラブ員に対する同じモチベーションの持ち方持たせ方、またそれをクラブ活動の計画書にどのように標記するのか、手順等を教示願いたいと思えます。

### [回答]

継続事業といういろいろあり、その団体が一人前になるまで面倒をみるのはロータリーの役割として団体には話してあります。そういう中でももちつき大会はもう30年以上やっていますが、今度は自主的に自分たちで会長や幹事を決め運営しロータリーは金銭的に少々援助してもらえれば良いということで、今のところ続いています。

ロータリーは単年度制ですが、戦略計画などの形で分かれますように、3年スパンとして3年を目途にどの計画もやっています。やはりある程度長期スパンで考えないと、短期短期で考えると尻切れトンボになってしまいます。会長や幹事・会長エレクト等コミュニケーションが上手く出来ていれば全部繋がると思えます。

また標記については、秦野RCとしては社会奉仕委員会の事業計画として入れてあります。そういう形で継続事業ではないが、自分の委員会の事業として毎年援助したり手助けするとかの形で事業項目としています。敢えて継続事業とは謳っていません。暗黙の了解です。

是非理解力を深めるためにも、会長や会長エレクトを巻き込んでクラブとしてのバックアップをもらい活動して行って下さい。